



m²

SUPLEMENTO DE ESTILO
Y DECORACION DE PÁGINA/12.
SABADO 5 DE FEBRERO DE 2005.
AÑO 6. Nº 311.

d ú o s

los casos de pares creativos
que crean diseños novedosos



Christophersen y Soto en libros

POR MATÍAS GIGLI

La Consejería Cultural de la Embajada de España y la Sociedad Central de Arquitectos acaban de editar dos libros de cuidada edición. Uno trata sobre la obra de Mario Soto, el otro sobre la de Alejandro Christophersen. Estos dos libros son el puntapié inicial de un proyecto que tiene como premisa documentar la relación cultural entre nuestros países en el transcurso del siglo XX, como camino de la construcción de la modernidad.

Para empezar, se tomaron dos arquitectos que son prácticamente las dos puntas del arco: por un lado Soto, nacido en 1928, autor de obras en donde el hormigón y el lenguaje corbusieriano marcaron sus primeros años de trabajo con el Instituto de Previsión Social y la Escuela Normal 1, ambas en Misiones. El libro recorre también su trabajo en A Coruña junto con Myriam Goluboff, con el Centro Educativo Asistencial para Paráliticos Cerebrales en Sada.

La figura de Mario Soto no sólo representa la de un arquitecto hijo de gallegos que buscó una arquitectura causada en la modernidad y comprometida con el lugar. Su vida terminó en el exilio en A Coruña, un ejemplo como muchos otros en nuestro país de encontrar un lugar de arraigo en momentos de exilio en la tierra de sus padres. Su obra, estudiada por Eduardo Maestripiéri, está documentada y contextualizada en el libro.

En la otra punta del arco y en el segundo libro, la obra de Alejandro Christophersen, autor destacado de la mejor arquitectura ecléctica de nuestro país. Su vida, a la inversa de la de Soto, comienza en 1866 en Cádiz, donde su padre era el cónsul noruego. Christophersen vino a la Argentina a los 21 años, para quedarse un par de meses, y vivió en nuestro país hasta su muerte a los ochenta en 1946.

El trabajo escrito por Carlos Hilger y Sandra Sánchez muestra la obra arquitectónica de Christophersen, como el Palacio de Correos o el Santuario Santa Rosa de Lima, y una serie de acuarrelas de casas unifamiliares "económicas". También se detiene en documentar la faceta pictórica del arquitecto, de la que se pueden ver actualmente trabajos colgados en la sede de la SCA, donde se guarda además su magnífico escritorio art-nouveau.

Estos libros —que tienen a Carlos Lebrero como director de colección, a Roberto Fernández como director editorial y a Bismán y Robles como diseñadores gráficos— tienen la vocación de continuar documentando el siglo que pasó. Ojalá que este año contemos con nuevos títulos.



Una de las casas económicas incluídas en el libro.

Adiós a Leyton

Raúl Leyton, arquitecto y carpintero de vocación, murió esta semana a los 45 años de edad. Docente de FADU, supo refugiarse en la carpintería cuando no había arquitectura para hacer y cuando la hubo volvió armado con ese oficio e hizo buenas casas. Su última obra fue una casa premiada por los madereros en Mar de las Pampas. Sus colegas y amigos lo despiden.

estilo urbano - rent

Para turistas y extranjeros
Billinghurst y Soler
8º piso a la calle. 2 ambientes. Muy luminoso.
Totalmente equipado y amoblado.
Amplio balcón terraza. Lavadero.
US\$ 450 / paq. (54) 11-15 5499-1815

trabajos sobre planos profesionales
bibliotecas l escritorios
vajilleros l barras de bar
muebles de computación
equipamientos para empresas



MADERA NORUEGA & COMPANY
MUEBLES ARTESANALES DE MADERA
Camargo 940 (1414) Cap. Fed.
Tel./Fax: 4855-7161
maderanoruega@fibertel.com.ar
CONSÚLTENOS

POR LUJAN CAMBARIERE

Los ejemplos de duplas creativas que avanzan con nuevos productos, ganan concursos o sobresalen en ferias y exposiciones, parecen indicar que la del dúo es una ecuación que cierra. Estos dúos creativos rondan los treinta y pico, se conocieron en la facultad, comparten esfuerzos, afrontan problemas, debaten criterios pero, por sobre todas las cosas, eligen compartir el camino del proyecto juntos.

Fretto-Mejías

Hernán Fretto y Damián Mejías se conocieron cursando la carrera de diseño industrial en la Universidad de Buenos Aires. Se hicieron muy amigos y comparten, podría decirse, el hito o emblema de haberse recibido —dar la última materia de la facultad— ese fatídico diciembre del 2001, con el helicóptero de De la Rúa sobrevolando sus cabezas. Hasta entonces eran compañeros, pero no habían trabajado juntos. Fue recién un concurso para la empresa de calefactores Rheem en el 2002 lo que los une.

Fretto había ganado el Concurso de Diseño Natán 2001 con un bebedero público y lo veía posible. Los dos hicieron la Especialización en Diseño de Mobiliario en la UBA (DIMO) y estaban en la misma sintonía. De ahí se sucedieron los premios: al segundo premio en Rheem, la tercera mención del Primer Concurso de Diseño Santorini “Sentando bases” con la silla Lámina (2002), el primer premio categoría sofá en el Segundo Concurso Nacional de Diseño Santorini con la familia Optima (2003), el primer premio en el Concurso Nacional de Diseño de Productos en PVC-Inflate con el contenedor térmico para líquidos inflexible Bottly (2004), entre otros. Pero sobre todo encargos de empresas como Santorini, Tecno, Easy o Team Fierro, que producen y comercializan sus productos.

—¿Cuándo nace la sociedad?

H. E.: —Primero empezamos a trabajar informalmente, cuando salíamos de nuestros respectivos trabajos, a la tarde, que se hacían las diez o doce de la noche. Hasta que decidimos renunciar, ponernos de lleno con lo propio y la verdad, la sociedad como tal se armó hace dos meses. Es que fueron viniendo los distintos concursos, pero sobre todo la confianza que nos daba que las empresas quisieran producir y comercializar nuestros productos. Santorini fue un ejemplo. Hasta entonces sus productos eran más bien en madera. Nosotros elegimos concursar con otro material. Hicimos una silla Lámina, íntegramente resuelta en aluminio. Fue una jugada para acceder a un nicho más masivo —restaurantes, patios de comidas, exteriores— y salió bien. Es una carcaza que se stampa como el guardabarros de un auto. La primera tirada fue de 600 y ahora llevan vendidas 3000.

D. M.: —Hernán viajó a España a la feria del mueble de Valencia por el concurso de Natán. Ahí conoce a Alberto Lievore (diseñador argentino radicado en Barcelona) y todo un referente del diseño mundial) y su consejo fue muy importante para nosotros.

H. E.: —Me habían hablado muy bien de él. Me recibió después de su horario laboral y nos quedamos como dos horas y media reunidos. Vio nuestros trabajos, le comenté que estábamos arrancando. Me contó toda su experiencia en Argentina e hizo algo muy generoso: me dijo cuáles eran sus po-



Tres piezas de Mitchell/Colomer.

líticas de trabajo con los clientes y proveedores. Cómo vende los proyectos, cómo es la organización de su estudio. Consejos fundamentales que nos clarificaron mucho. A la vez quedó asombrado de que en nuestro país se estuviera dando cierta inversión en tecnología sobre todo con la Lámina. No podía creer que se estuviera estampando una silla en la Argentina.

D. M.: —Antes, la realidad o mentalidad era que si querías trabajar tenías que ir afuera. A nosotros no nos gustaba la idea pero sabíamos que si queríamos hacer producto eso iba a suceder. Pero, por suerte, las cosas se fueron dando de otra manera.

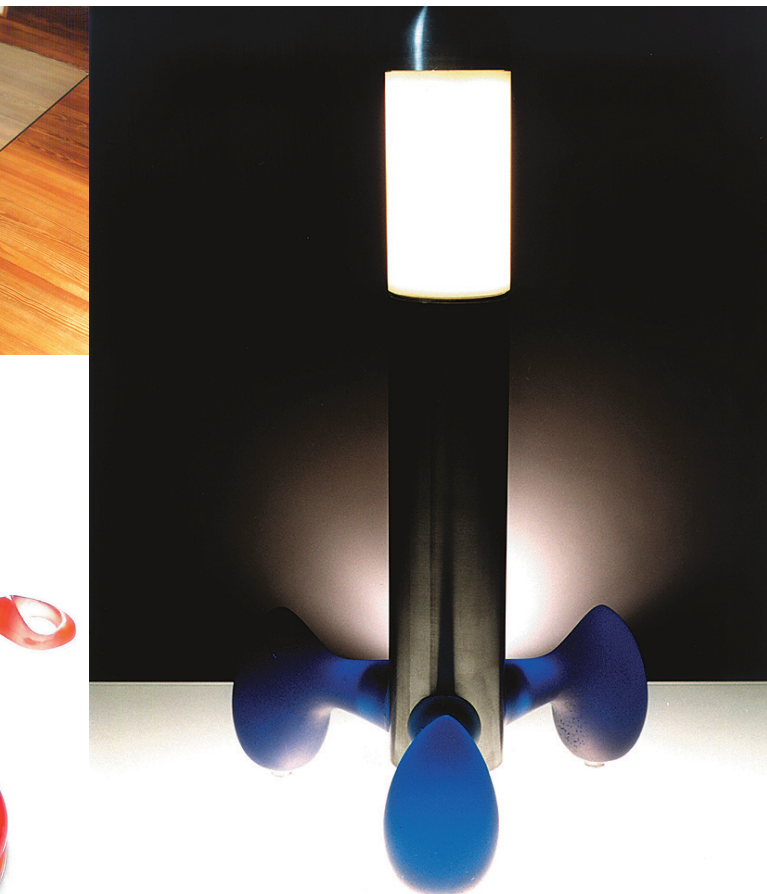
—¿A qué atribuyen su éxito?

H. E.: —Una clave es que siempre nos interesó la resolución del producto al detalle, la tecnología y siempre se abordó de forma muy seria. Siempre hablamos de que en la facultad se da un salto muy grande en cuarto año cuando dejás de diseñar en papel y empezás a encarar los prototipos. En ese período se ve el salto de los diseñadores. Algunos que vienen bien perfilados se caen al momento de resolver tecnológicamente el producto y nosotros llevábamos ventaja porque los dos teníamos conocimientos previos de nuestros padres y de la escuela técnica. Los dos teníamos un taller en el fondo de nuestras casas.

—¿Qué hace cada uno en la dupla?

H. E.: —Hacemos todo juntos. Después cada uno tiene cosas que realiza mejor. Damián es supertécnico. Por ahí yo tiro ideas de producto, conceptos, pero como él tiene mucha formación técnica, sabe mucho de matricería, vislumbra rápidamente si es factible o no.

D. M.: —Lo que es bueno de la dupla para el cliente es que el producto se lleva totalmente resuelto. También



Tres piezas de Mitchell/Colomer.

los que tiene trabajar de a dos es que tenés una visión más crítica. Eso nos pasa mucho, sobre todo al bocetar.

—¿Qué hay que dejar de lado cuando son dos, el ego, el individualismo?

D. M.: —Sobre todo hay que tener mucho respeto.

H. E.: —Y confianza. Por ejemplo yo del fondo del estudio no tengo idea de cuánto dinero hay. Como Damián es más ordenado lleva los números y eso me da tranquilidad.

—¿Después de recibirse en ese trágico día, un saldo más que positivo?

D. M.: —Sí, la meta es seguir brindando nuestros servicios de diseño y desarrollo de producto como hasta ahora.

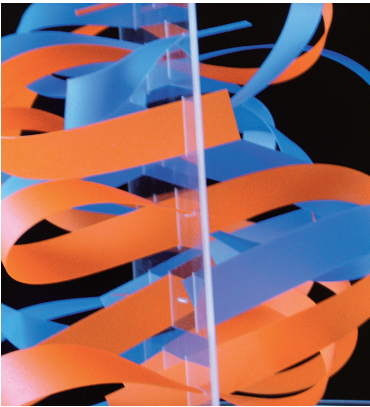
H. E.: —Tal vez de afuera se pueda ver como rápido nuestro crecimiento, pero nosotros lo vemos lento. En el día a día hay tiempos que no se pueden apurar, pero está bien que así sea. Es una apuesta arriesgada pero vale la pena. Vuelvo a Lievore. El nos alentó mucho con sus consejos, a arriesgarnos y a adoptar una disciplina de trabajo. Y en eso estamos.

Mitchell-Colomer

Luis Mitchell y Enrique Colomer también se conocieron en la facultad. El primer trabajo juntos fue el reciclaje de una casa que después, y por unos años, se convirtió en su propio taller, ya que canjearon el trabajo por el al-



Tres piezas del estudio Galeano/Poggi.



quiler. En esa vivienda surgieron las primeras necesidades de producto. Tiradores para puertas más originales para los que crearon los propios en resina que después devinieron en una familia con otras piezas como percheros. Corría el 2000, hicieron otras piezas —mesas y lámparas— y accesorios para baño. Enseguida pensaron en hacer objetos más masivos. De esa inquietud nació la línea de jabones artesanales Fruto con forma de cítricos en glicerina y coco con su jabonera. Vendieron muchos y se animaron con nuevos productos y nuevos materiales. Así nació el Sapo Comilón, un juguete en goma eva termoformada, un revival del viejo juego pero para agua. Lo vendieron en numerosas ferias y lo distribuyeron en jugueterías. Ahora es el turno del Coco Ahorro, un simpático cocodrilo alcancía, pero sobre todo de nuevas apuestas de la dupla.

—¿Quién hace qué?

L. M.: —Los dos hacemos todo. Nos vemos todos los días, compartimos todas las decisiones. Es como un matrimonio. Cuando uno está mal, el otro lo levanta. Y a la inversa.

—¿Por qué eligieron ser una dupla?

E. C.: —Para el diseño es bueno porque a veces uno solo no puede estar en todo: diseñar, comercializar, cobrar. Aunque tampoco podemos ser tres. Ya lo comprobamos. Demasiada gente con la que discutir todo tampoco nos



Tres piezas de Mitchell/Colomer.

Mejor de a dos

Fretto-Mejías, Mitchell-Colomer, Galeano-Poggi. Binomios que ganan terreno en la arena del diseño local e indican que la creatividad parece fluir mejor cuando se comparte.

sirve. Dos está perfecto.

—¿Qué fueron aprendiendo en este tiempo?

L. M.: —Enrique es mucho más organizado que yo en cuanto a números y papeles. Yo soy muy despelotado y estoy tranquilo con él.

E. C.: —Igual todo lleva nuestro sello. Es un ida y vuelta. Nos complementamos bien.

—¿Suma el que sean amigos?

L. M.: —Suma y resta, depende. Pero ciertamente ayuda a la convivencia. Realmente somos una pareja estable.

E. C.: —No tenemos muchos roces.

L. M.: —Y los trapos sucios se lavan dentro de casa. Pero hablando en serio, es muy difícil para un diseñador que se dedica a hacer todo, hacerlo todo solo. Buscar proveedores, diseñar, vender lo que hace, lograr que te paguen. Entonces el trabajo se reparte y uno puede desarrollarse mejor.

—¿A futuro?

L. M.: —Buscamos seguir creciendo. Tener una gama cada vez más amplia de productos y una red más fuerte de comercialización.

E. C.: —Del sapo y el cocodrilo en goma eva, que es una producción seriada. Queremos saltar a otra de mayor volumen. Dejar la resina para dar el salto a piezas inyectadas. Va a ser una gran apuesta pero lo vemos posible y así paso a paso vamos creciendo.

—¿Siempre creyeron en el binomio?

L. M.: —Este es el camino en el que vamos y nos sentimos más cómodos. Autogestionando todo. Entre nosotros existe mucho respeto y amistad y las cosas funcionan. De hecho ahora tenemos planes para formar una especie de cooperativa con otros diseñadores. Es una meta, aunque la única duda es si todos pondrán lo suyo para la meta en común como lo hacemos nosotros en esta dupla.

Galeano-Poggi

Por último, esta pareja también se conoció en la facultad (arquitectura de



Cuatro diseños de Fretto/Mejías.

F. P.: —Ella es mucho más emprendedora y confiada.

C. G.: —Siempre supe que teníamos un buen producto. Lo intuía y por eso le di para adelante. Cuando nos presentamos al concurso de ICFF, los mails no llegaban pero yo, lejos de desanimarme, guardaba más esperanzas hasta que por fin llegó el aviso en el que nos comunicaban que habíamos sido seleccionados.

F. P.: —Ahí nos dimos cuenta de que era un nuevo camino que podíamos emprender: crear una firma de diseño que llevara nuestro nombre y sumar año a año nuevas ideas.

—¿Con esa certeza partieron a Estados Unidos?

F. P.: —Sí, pero al principio fue todo una odisea. Porque nos seleccionaron para participar en la feria, pero cuando supieron el costo del transporte de la cuna nos decían que no podían afrontarlo. Así que fue de nuevo una apuesta personal partir. Pero fue una gran oportunidad. Estando allá ganamos el premio al mejor producto y en esta muestra de mayo del 2005 contamos con un stand propio de diez m2 gratis.

F. P.: —Ella es mucho más emprendedora y confiada.

C. G.: —Siempre supe que teníamos un buen producto. Lo intuía y por eso le di para adelante. Cuando nos presentamos al concurso de ICFF, los mails no llegaban pero yo, lejos de desanimarme, guardaba más esperanzas hasta que por fin llegó el aviso en el que nos comunicaban que habíamos sido seleccionados.

F. P.: —Ahí nos dimos cuenta de que era un nuevo camino que podíamos emprender: crear una firma de diseño que llevara nuestro nombre y sumar año a año nuevas ideas.

—¿Con esa certeza partieron a Estados Unidos?

F. P.: —Sí, pero al principio fue todo una odisea. Porque nos seleccionaron para participar en la feria, pero cuando supieron el costo del transporte de la cuna nos decían que no podían afrontarlo. Así que fue de nuevo una apuesta personal partir. Pero fue una gran oportunidad. Estando allá ganamos el premio al mejor producto y en esta muestra de mayo del 2005 contamos con un stand propio de diez m2 gratis.

C. G.: —Ahí reafirmamos lo interesante de nuestro producto y nos dimos cuenta de que debíamos ir por más porque todos nos asociaban sólo con la Baby Box. Así nació la familia de lámparas Dimer. Después el banco Stool que presentamos en el concurso de Siderar y el juego en Malba Niños.

—¿Cómo se reparten el trabajo?

C. G.: —A los dos nos gusta hacer todo. Estar en la idea, el proyecto y en cada detalle.

F. P.: —El proceso lo hacés de a dos. Cuando te ponés a crear algo, hay una primera etapa que es la más difícil cuando no tenés nada y vas desarrollando la idea. Hay un proceso en el que te vas cuestionando, discutís y llegás a algo nuevo. Lo que tiene de bueno o de malo el además ser pareja es que no te desconectás jamás. Por ahí vas en el auto hablando y los chicos te quieren matar.

—¿Y lo positivo?

C. G.: —Compartir ese proceso de la idea al producto es muy lindo.

—¿Ser pareja ayuda?

C. G.: —Lo que tiene de bueno es que a veces te plantéas cosas que si el otro no está involucrado en eso seguro se hace más difícil. Por ejemplo: gastar determinada plata para ir a una feria o para hacer un prototipo.

F. P.: —Al compartir ideales sabés que son apuestas a largo plazo.

—¿Por qué creen que funcionan las duplas creativas?

F. P.: —El otro te pone el contrapunto. Igual tiene que haber mucha confianza y respeto mutuo.

C. G.: —El proceso es el debate. Siempre tener a otro para poder confrontar es bueno. Y mucho mejor si estás en la misma sintonía porque los dos tiran para el mismo lado. Siempre es interesante el proceso. La forma del hacer.

—¿A futuro?

F. P.: —Ahora nos presentamos en un concurso de diseño de puertas de interiores en Europa. En realidad sentimos que recién empezamos y que le tenemos que dar para adelante ■

*Fretto-Mejías: 4793-7874,
www.frettomejias.com.ar

*Mitchell-Colomer: 4572-3457,
www.mitchell-colomer.com

*Galeano-Poggi: 0221-427-4169,
www.galeanopoggi.com.ar

CONSTRUIR
Obra Social del Personal
de la Construcción

Salud

La salud al alcance de todos

Líder en medicina familiar

Alta calidad médica y administrativa

Sanatorio propio de alta complejidad e internación

Tecnología de avanzada Amplia cobertura

Más de 60 Centros Médicos propios en todo el país

Nuestro Sanatorio Franchin

Más de 110.000 monotributistas ya nos eligieron
0-800-222-0123
Av. Belgrano 1864. Sanatorio Franchin: Bartolomé Mitre 3545. Y en los demás Centros Médicos del país.
www.construirsalud.com.ar

m² | P2 | 5.02.05

5.02.05 | P3 | m²

POR SERGIO KIERNAN

Mientras el gobierno porteño se prepara a demoler la casa del Naranjo —la rota, cachuza, remodelada y más antigua de la ciudad, para la que no hay fondos ni paciencia—, Londres acaba de recuperar después de cincuenta años un tesoro inapreciable. Se trata de la Iglesia de Cristo, Christ Church Spitalfields, cerrada desde hace más de cincuenta años y varias veces casi demolida. Es un evento de la mayor importancia, ya que es una de las apenas seis iglesias sobrevivientes en Londres firmadas por Nicholas Hawksmoor, discípulo y asistente de Christopher Wren, el cascarudo arquitecto real que reconstruyó la capital inglesa después del Gran Incendio y le dio el primer envión de gloria.

Hawksmoor nació en Londres posiblemente en 1661 y entre sus recuerdos más tempranos estaba el susto del Gran Incendio de 1666. Después de la informal educación profesional de la época —“arquitecto” era una especialización de algo llamado “draughtman”, que podía ser tanto un dibujante como un constructor o un escenógrafo, pero siempre un artista plástico y jamás un ingeniero— Hawksmoor consiguió conchabo a los 18 con Wren, el inspector real de obras que de un día para el otro dejó de ser matemático y astrónomo para ser un arquitecto seminal, asombroso.

Wren estaba todavía reconstruyendo la ciudad quemada, trabajo que continuó hasta después de muerto, con sus diseños póstumos. De paso, estaba poniendo en el mapa lo que pasó a llamarse Barroco Inglés, que de barroco tiene apenas el nombre: es una manera culposa de llamar a eso que se hizo entre el clarísimo Tudor y el francamente neoclásico o “georgiano”, y no tiene nada que ver con las iglesias chorreantes de Roma o el plateresco español.

De hecho, es un estilo sucintamente anclado en las recetas paladianas, en la armonía y la simetría. Hawksmoor fue formado bajo la exigente ala de Wren, lo que significaba una educación de vocabulario clásico y una marca que le duró toda la vida, la de los exteriores despojados y severos que esconden interiores ricos y elegantes. A las constantes referencias clásicas de su maestro, Hawksmoor le agregó un par de temas propios de particular riqueza, como su preocupación por la arquitectura cristiana temprana —la búsqueda de la “iglesia esencial”— y por el Templo de Salomón, moda de la época que resultó en joyas intelectuales como El Escorial, otro edificio ofendido por la etiqueta de barroco.

Christ Church Spitalfields comparte con las demás iglesias de Hawksmoor y con las parroquiales de Wren —aunque no con su catedral de San Pablo, que es otra bolsa de harina— la vocación de altura. La planta es simplísima, con una nave central y una a cada lado, definidas por una línea de columnas, un altar colocado simétricamente con



La fachada principal de Christ Church y, a la derecha, la fachada este. Abajo, la bella nave principal restaurada, con sus entresijos de madera, las lámparas copiadas de modelos de época y el nuevo pavimento de piedras marrones.

Hawksmoor, o la gloria

Londres acaba de recuperar la iglesia de Christ Church Spitalfields, cerrada por más de medio siglo, después de un largo y ejemplar proceso de restauración.

la entrada. El exterior es complejo y simple a la vez, con un amplio y rotundo pórtico coronado con una bóveda de cañón corrido en lugar de un pedimento y una fachada que se eleva en un volumen rectangular dominado por una alta ventana serliana y rematado por una moldura que hace base al campanario y la alta aguja.

Aguja que merece un párrafo aparte. ¿Por qué agujas en iglesias de clara vocación neoclásica? Porque estas iglesias parroquiales reemplazaban las medievales quemadas en el Gran Incendio, todas dueñas de altas agujas góticas o tudorescas. Como los templos eran reemplazados con alguna ayuda pecuniaria del rey pero con fondos de sus congregaciones, muy atadas a sus tradiciones y muy conscientes del status que le da a una iglesia la altura de sus torres, Wren tuvo que pelarse las pestañas encontrando una solución. No hubo caso de convencer a los clientes de olvidarse de torres rematadas por altas agujas: “Steeple or nothing”, le contestaban. Así surgió un vocabulario aéreo que hizo historia y hasta dejó un ejemplo en Buenos Aires, en el remate de la Torre de los Ingleses de Retiro, que no podía estar más basada en Wren si la hubieran fotocopiado. Hawksmoor enfrentó el mismo problema por las mismas razones, y el remate de su iglesia en Spitalfields es un ejemplo de lo que hizo.

El templo perdió fieles con los cambios de población del barrio y para fines de la guerra estaba cerrado y en desuso como iglesia. A fines de los

años cincuenta, el Ibarra londinense propuso demolerla —tampoco había paciencia y dinero para repararla—, pero una fuerte oposición de personajes como el poeta John Betjeman, el arquitecto James Stirling y los preservacionistas Lord y Lady Kennet la salvaron. Los mismos protagonistas lo-

graron juntar fondos para calafatear los techos y echarle candado, con lo que la salvaron de males mayores.

En 1976 se estableció una ONG, Amigos de Christ Church, que comenzó el larguísimo trabajo de reunir fondos para restaurar gradualmente el edificio —comenzando por

el exterior— además de estudiarlo. Recién en 1996 comenzó a verse la salida de la situación, cuando el gobierno le asignó fondos de la Lotería Nacional al proyecto. Hubo además 2000 donantes privados e institucionales y una segunda asignación de fondos timberos en 2002.

Lo que acaba de inaugurarse es un trabajo ejemplar, en el más alto standard inglés —y en esto los ingleses realmente son los más rigurosos. El arquitecto a cargo, AD Mason, tuvo un golpe de suerte al descubrir en el archivo de Lambeth Palace el libro de cuentas de la obra, firmado por el contador de Hawksmoor, lo que permitió conocer exactamente qué materiales se utilizaron y buena parte de los accesorios perdidos. Una investigación histórica reconstruyó la reforma que sufrió el templo en 1886, cuando la iglesia anglicana reformó su misa y muchos interiores fueron desguazados. Por ejemplo, se reinstalaron los entresijos de madera de cada nave lateral descartados en 1886, cambio que dejaba las columnas interiores en falsa escuadra, luciendo demasiado altas.

Quien visite Christ Church hoy —para averiguar los horarios y tours hay que llamar al 020-7247-0790— se va a encontrar con el templo prácticamente como fue inaugurado en 1729. Los interiores se restauraron con la misma mezcla de piedra molida y yeso del revoque original, las maderas son copia exacta de las originales sobrevivientes, las lámparas —estilo holandés, bufadas y ahora electrificadas— son imitaciones detalladas de modelos de época, los vitrales del altar relucen, cada entablatura está exactamente como la concibió el maestro. Sólo el piso, levantado por completo a principios de 1900, tuvo que ser cambiado y se eligió un pavimento de piedras amarroñadas, discreto y poco intrusivo.

Christ Church seguirá siendo un templo y también la sede, ahora magnífica, de eventos como el Spitalfields Festival. Y seguirá también siendo una de las joyas de una ciudad que sí sabe cuidar su patrimonio ■

